

Wir sind ein innovatives und erfolgreiches Familienunternehmen mit Sitz in Wallisellen. Wie auch immer die Herausforderung lauten mag: **Müller machts...mit starkem Team!** Unser Slogan ist Programm – Sei es für den industriellen Grosskunden oder für die private Entsorgung, wir halten unkomplizierte und flexible Lösungen in verschiedenen Bereichen der Entsorgung bereit. Nun ist es an der Zeit für Verstärkung, daher sind wir auf der Suche nach einem **erfolgshungrigen und motivierten Teamfighter**

## Verkauf und Kundenberatung Aussendienst (m/w)

### Was Sie bei uns erwartet:

Unsere Arbeit beginnt mit der Identifizierung und Erfassung der Kundenbedürfnisse. Wir konzipieren eine funktionierende Abfalllogistik und planen den Einsatz der optimalen technischen Mittel. Die fach- und termingerechte Trennung und der Abtransport der unterschiedlichsten Abfälle sollten nicht dem Zufall überlassen werden. Wir machen uns deshalb gerne ein Bild vor Ort und zeigen unseren Kunden die verschiedenen Lösungen auf, indem wir die vorhandenen Ressourcen und Gegebenheiten abfalltechnisch optimal organisieren. Steht ein Umzug oder eine Neubauplanung an, so beraten und begleiten wir Unternehmen, Bauherren und Architekten rund um das Thema Entsorgung.

### Was Sie bei uns bewirken können:

Sie versorgen unser Team primär mit Aufträgen und tragen ganz entscheidend dazu bei, dass wir langfristig erfolgreich und innovativ bleiben. Ihr Verantwortungsbereich umfasst folgende Aufgaben:



Neue Kunden identifizieren, bestehende Kunden und Kontakt pflegen, den Verkaufsprozess leiten.



Bestellungen aufnehmen, Verkaufsgespräche führen, passende Leistungsangebote zusammenstellen, verfolgen und Preise verhandeln



Neue Dienstleistungen und Lösungen vorstellen, sowie Service und Beratung anbieten



Die Logistik bei der Umsetzung unterstützen und dafür sorgen, dass Bestellungen ausgeführt werden



Kundenfragen beantworten, Beschwerden annehmen, in die richtigen Kanäle leiten und dafür sorgen, dass Probleme gelöst werden



Rentabilität steigern und Kundenwert erhöhen



Aus Kunden Stammkunden und Empfehler machen



Kundenzufriedenheit und Kundenbindung steigern



Wichtige Entwicklungen über Leistungsanforderungen, Markt, Trends und Wettbewerber beobachten

### Was unsere Teamfighter ausmacht:

Sie haben Spass im Umgang mit Menschen und lieben es, autonom zu arbeiten. Ihre Arbeits- und Lebenslust ist ansteckend und es gibt keine Herausforderung, die sie aus der Ruhe bringt. Mit ihrer Neugierde und Originalität sorgen unsere Teamfighter bei unseren Kunden gerne für Überraschungsmomente. Mit Ehrgeiz und Ausdauer gewinnen sie neue Partner und geben Gas, damit wir auf Kurs bleiben und Neues erobern. Abgerundet wird das Profil mit:

- Abgeschlossener Berufslehre (vorzugsweise KV oder technische Ausbildung)
- Erfahrung im Aussendienst/Verkauf und vorzugsweise in der Entsorgungsbranche
- Stilsicheres Deutsch und Anwendungssicher im Umgang mit PC/MS Office

**Sind Sie ein Teamfighter? Dann bewerben Sie sich!**